



Haga llover oportunidades de negocio con

# CLOUD COMPUTING

Los líderes que han adoptado Cloud están disfrutando un aumento en ventas y grandes beneficios. Los líderes de la computación en la Nube – el 20% del top ranking – están duplicando sus ingresos e impulsando el bruto de ganancias hasta en un 250%.

**Aquí verá cómo usted también puede hacerlo:**





## Divise y explote temprano tendencias rentables futuras

Las empresas pioneras en la Nube son las que lideran:

- Son un 170% más propensas a usar analítica vía Cloud para encontrar tendencias y emergentes que permitan tomar mejores decisiones de negocio.
- Más del 50% usan Cloud para integrar y aplicar estrategias de movilidad, *social*, analítica y *Big Data*.



## Utilice datos en tiempo real gracias a la Nube

Siga el ejemplo de la empresa constructora VCC, que ha trabajado con IBM para desarrollar sistemas para compartir y utilizar datos en tiempo real a lo largo de la organización. Esto los ha ayudado a:

- Identificar y actuar ante nuevas oportunidades.
- Obtener un crecimiento de un 40% anual en nuevos negocios.
- Mejorar el proceso de decisión de los ejecutivos.
- Ahorrar hasta 400 horas/empleado mensuales.
- Acortar los ciclos de ventas.
- Acortar 3 días de demora en el proceso de estudio de factibilidad de proyectos.



## Aumente sus beneficios brindando un mejor servicio a sus clientes

Las empresas líderes en adopción de computación en la Nube tienen un 136% más de posibilidades de reinventar la relación con el cliente a través de Cloud.

## Desarrolle soluciones innovadoras

La cadena minorista de indumentaria Gewandhaus Gruber es un buen ejemplo: un programa de fidelización de clientes con base en huellas digitales desarrollado con IBM, que permitió:

- Aumentar en 15% sus ingresos anuales en sólo 6 meses por un total de €2,600,000.
- Ahorrar €100,000 en costos operativos, en comparación a los programas basados en tarjetas.
- Aumentar la ganancia total en 4%.

## Crear tecnología colaborativa

La empresa de servicios de idiomas Berlitz trabajó con IBM para desarrollar una plataforma de trabajo global llamada SPACE, para ayudar a su equipo a compartir y colaborar. La solución le permitió a Berlitz:

- Identificar y aplicar efectivamente contenido educativo local y enfoques globales para el negocio.
- Transformarse de una operación con base regional en una empresa ágil global.
- Desarrollar productos de mayor calidad, más rápidamente.





## Coloque la Nube en el centro de su negocio

Si la computación en la Nube se desarrolla a través de las funciones empresariales, sus capacidades se volverán mayores en las generación de ventas, ganancias y eficiencia:

- El 66% de los líderes está utilizando Cloud para fortalecer las relaciones entre IT y las líneas de negocio.
- La importancia estratégica de la Nube para los que toman las decisiones (CEOs, OCM, finanzas, HR y ejecutivos de compras) se duplicará de 34% a 72% en los próximos tres años.



Esto es la Nube en un

# PLANETA MÁS INTELIGENTE



[ibm.co/cloudmx](http://ibm.co/cloudmx)