

El manual para progresar en una carrera: edición Cloud

Su CEO está listo para ser convencido de los méritos de las soluciones de la Nube. Sólo necesita que le recuerden acerca de su poder para poder lograr las transformaciones tácticas.

Aquí hay siete cosas que le puede decir a él.

Recuérdale que la tecnología debería ser un factor que cambie el juego y no un obstáculo.

"TI ha dejado de ser el departamento que controla las cañerías digitales de la empresa. Nosotros ahora podemos controlar la información mejor, colaborar más y hacer crecer nuevos mercados a través de la Nube. También podemos construir esa aplicación para monitorear métricas clave que nos ha pedido".

Dígale que la empresa puede ser más flexible y productiva.

"Cloud traerá nuestro consejo cerca de los clientes, eso significará que además se podrán compartir las últimas tendencias en tiempo real."

Motive su deseo para generar asociaciones externas.

"Podemos transformar nuestra cadena de suministros mediante el intercambio de información con los socios. Trabajando con un sector a la par en proyectos de cooperación a través de la Nube. Un exitoso perfil de industria significará atractivos artículos en revistas y nuevas oportunidades de negocio".

Prométale que sabrá qué desean y piensan sus clientes antes que ellos mismos.

"El cliente tiene más poder e influencia que nunca. La información más profunda y el conocimiento del cliente nos harán más receptivos y nos permitirán ofrecer servicios que otros no brindan. Sí, la previsión y la ciencia, por fin se unen".

Destaque las ventajas de un equipo de trabajo más abierto y en red.

"Ayudar a nuestra gente a colaborar mejor reforzará los vínculos entre los departamentos y empoderará nuestra base para hacer aún más por nuestros clientes. Y si se rehusan, la próxima vez que usted sugiera reemplazarlos con máquinas dejará de ser una amenaza en vano".

Recuérdale que el negocio debería dominar la tecnología o quedar a merced de los rivales.

"Otros usarán la tecnología para interrumpir nuestro negocio a no ser que nosotros les ganemos primero. Colocar la Nube en el centro de nuestro negocio nos otorgará las herramientas y flexibilidad para aprovechar las oportunidades que nos ofrece la tecnología. Ya puedo verlo siendo entrevistado por grandes editoriales acerca del tema."

Cuéntele que no tendrá que preocuparse por proteger los datos y su precioso IP.

"Seremos más consistentes en la Nube, con menos inactividad del servicio, mejor información y más segura. Además, usted no tendrá que identificar más chivos expiatorios cómo lo solía hacer".

Esto es la Nube en un planeta más inteligente.

ibm.co/cloudmx

Fuente principal: IBM's Leading Through Connections: Insights from the Global Chief Executive Officer Study