



IBM Emptoris战略供应管理解决方案

产品特性

- IBM Emptoris全球领先的战略供应管理解决方案
 - 客户跨6大洲且大多为全球2000强的跨国企业
 - 提供全球性的业务运营与服务
 - IBM Emptoris解决方案连续多年获得独立分析机构最高评价
 - IBM Emptoris系统管理全球超过2000亿美金的采购
-

IBM Emptoris是由战略寻源采购管理、企业合同管理、供应商生命周期管理和支出分析管理套件组成:

- **战略寻源采购管理:** 战略寻源和招投标管理能力将最大化和固化节约的成果
- **企业合同管理:** 全方位的合同周期管理加强企业合规, 降低合同风险, 提高谈判合同的质量, 获得更多可盈利的合同
- **供应商生命周期管理:** 提供企业在全局范围内对支出和供应商的可视化, 驱动业务和供应商绩效的改善
- **支出分析管理:** 为整个企业的支出管理提供完全的可视化, 为采购寻源提供依据, 做出正确的采购决策



解决方案概述

行业	金融、保险、电力、能源、电信、交通运输、制造、食品及医药等
客户业务挑战	<ul style="list-style-type: none"> 面对采购品类复杂，供应商数量庞大的现状，没有一套支撑的信息系统，很难让企业做到规范并标准化供应商准入及评估等供应商全生命周期管理过程，以及时发现供应商潜在问题降低企业运营风险 企业真正要达到提高效率，降低采购风险的目标，手工管理很难做到对大量物料对应的供应商做准确的战略分类分级管理，最终达到战略采购的目的 很难对采购招投标过程有可视化的监控，无法做到对招投标管理流程的固化，无法提供全面的采购决策支持 没有统一的合同管理平台，合同管理部门很难控制和管理合同签署过程的合规性，监控合同的后续执行情况 大量的采购数据手工状态下无法做到准确提取和分析，以供管理者做决策支持
Emptoris方案价值主张	<ul style="list-style-type: none"> 供应商全生命周期管理，实现准入，评估，分类分级及风险管理 采购招投标管理实现采购过程的可视化及采购决策支持 实现统一平台的合同生命周期管理，使企业达到合规 支出分析工具实现多维度采购数据可视化，挖掘潜在节省机会
成功案例	<ul style="list-style-type: none"> 国内大型石油行业案例 国内通讯电子行业案例 IBM采购中心

IBM大中华区联络负责人

Tony Tang	chxingt@cn.ibm.com	上海
David Zhang	davidzsh@cn.ibm.com	北京
Hirivs WH Lee	whlee@hk1.ibm.com	香港 台湾 华南