

“DES RÉSULTATS ON DEMAND¹”

Alexandre Campos,
Mayetic.
Partenaire commercial IBM.

POURQUOI LE MIDDLEWARE² IBM ?

ON DEMAND BUSINESS

“Le programme Value Advantage Plus³ d’IBM nous offre de nouvelles perspectives commerciales avec la prospection du marché des PME-PMI, jusqu’alors peu exploité.”
Alexandre Campos, Mayetic.

IBM[®]

ibm.com/middleware/fr/partners