

Programme d'assistance à la vente IBM/Lotus
Formulaire de demande de remboursement de dépenses liées à des services rendus dans le cadre de campagnes de mise en marché
Fonds de développement commercial

Ce formulaire sert à demander, par le biais du fonds de développement commercial du programme d'assistance à la vente IBM/Lotus, le remboursement de dépenses relatives à des services rendus par IBM, Lotus ou une agence externe participant à TeamPlayers dans le cadre de campagnes de mise en marché. Ce formulaire est destiné aux partenaires de niveau Chevronné qui font la commercialisation de logiciels de base. Les membres Élite font une demande de remboursement de dépenses par l'entremise du site PartnerRewards à l'adresse www.ibm.com/partnerrewards.

RAISON SOCIALE DU PARTENAIRE COMMERCIAL : _____ (O)
ADRESSE DE COURRIEL : _____ (O)
TÉLÉPHONE/FAX : _____ (O)
NO D'IDENTIFICATION DU PARTENAIRE (fourni dans la trousse de bienvenue) : _____ (O)
ANNÉE DU PLAN : _____ (O)
ESTIMATION DES PRIMES À VALEUR D'ÉCHANGE RÉSULTANTES : _____ (O)

DESCRIPTION DES SERVICES POUR CAMPAGNES DE MISE EN MARCHÉ - ENTRER LE MONTANT

TEAMPLAYERS (minimum de 100 articles) - voir la liste ci-dessous _____ \$

MONTANT : _____ \$ (O)
DESCRIPTION : _____ (O)
DATE DE DÉBUT : _____ (O)
DATE DE FIN : _____ (O)
NOM DU FOURNISSEUR : _____ (O)
NUMÉRO DU FOURNISSEUR : _____ (O)

OBJECTIF _____
PUBLIC CIBLE _____
REVENU POTENTIEL _____ \$

Votre signature confirme que les dépenses ci-dessus sont associées à des activités de mise en marché IBM/Lotus. Elle confirme également que ces dépenses n'ont pas été présentées à IBM à des fins de remboursement dans le passé et ne le seront pas dans le futur.

Signataire autorisé - Partenaire commercial

Date

Nom en caractères d'imprimerie

À L'USAGE EXCLUSIF DU CENTRE ADMINISTRATIF

Date de réception

No de demande No de registre

Administrateur

Les dépenses admissibles incluent la conception, les coûts de production interne et externe, le coût d'obtention d'une liste de prospects qualifiés, la documentation se rapportant aux produits IBM, les coûts de télémarketing et de mise en marché Internet, le matériel connexe, puis la publicité. Les campagnes TeamPlayers admissibles sont :

- Intégration hôte
- Libre-service Web
- Courriel et travail coopératif
- Commerce
- Intégration d'entreprise
- Intelligence d'entreprise

Les pièces justificatives demandées sont les factures détaillées de tiers, les grilles de tarification publiées et le coût réel des services internes, de même qu'un exemplaire des biens livrables, des scripts de télémarketing et des autres articles associés à la campagne.

Votre participation au fonds de développement commercial du programme d'assistance à la vente IBM/Lotus, confirmée par votre première demande de remboursement relative au programme d'assistance à la vente IBM/Lotus ou liste d'activités PartnerRewards (PAL) pour le programme d'assistance à la vente IBM/Lotus, signifie que vous acceptez les modalités du fonds de développement commercial du programme d'assistance à la vente IBM/Lotus.

Veillez imprimer le formulaire, le signer et y annexer les pièces justificatives et factures requises. Postez le tout à :

Maritz Canada
Attn: IBM and Lotus Sales Assistance Program
1900 Minnesota Court, Suite 125
Mississauga, Ontario
L5N 3C9
Canada

Dernière modification : Le 23 juin 1999.